

# VILL DU BLI EN DEL AV VÅRT TEAM?

Zilenzio AB söker en Representant för västra och södra Sverige samt Danmark.

ZilenZio är idag ett av Nordens ledande företag inom ljud och avskärmning. Verksamheten har ett mycket gott renommé med huvudkontoret beläget i Örebro. Vi bedriver idag en etablerad försäljning i Sverige och Norge samt har startat upp aktivt mot Europa.

Nu söker vi en representant till vårt västra och södra distrikt i Sverige samt Danmark. Våra återförsäljare blir den viktigaste delen av din vardag, som innebär ansvar för att underhålla, bearbeta och utveckla vår position och vårt varumärke.

Som vår representant fyller du en mycket viktig roll i vår säljprocess och bör ha erfarenhet av B2B försäljning med eget resultatansvar.

Vi värdesätter högt din förmåga att skapa långvariga relationer.

I arbetet gör du besök hos arkitekter, inredare och återförsäljare. Tillsammans med dessa gör du även besök hos slutkunden.

Det ingår också att arrangera och delta på olika mässor. Du driver självständigt säljprocessen från bokningar av kundmöten och uppföljning.

Du kommer att arbeta i ett tätt team främst tillsammans med försäljningschef och övriga säljteam.

Beskrivning av tjänst:

- Bedriva aktiv försäljning i västra och södra Sverige samt i Danmark.
- Bearbeta arkitekter och återförsäljare
- Planera och genomföra marknadsföringsaktiviteter
- Genomföra presentationer och förhandlingar på ett övertygande sätt
- Leda och genomföra projekt
- Delta i budget- och kalkyleringsarbetet
- 80-100 resdagar/år

Krav:

- Kommunicera väl i tal och skrift på svenska.
- Har en längre erfarenhet av försäljning. Vi ser gärna att du kommer från möbel/inrednings branschen.
- Van att jobba självständigt
- Du har ett stort inre driv, är resultatfokuserad
- Arbetet ställer stora krav på din flexibilitet, kreativitet och ditt engagemang
- Lägger stor vikt vid goda relationer för att bygga ett starkt nätverk av återkommande kunder
- Bidrar till ökad försäljning genom att aktivt och engagerat komma med idéer om utveckling och förbättring
- Är stabil som person och har den rätta tävlingsinstinkten för att fortsätta driva Zilenzio framåt

•Du tycker det är roligt att träffa många människor och har lätt för att skapa goda relationer, är strukturerad och uppskattar att självständigt kunna planera din arbetsdag.

Vi erbjuder

- Ett stimulerande och självständigt arbete med goda förtjänstmöjligheter
- Bra fast lön, provision utan lönetak samt tjänstebil
- Ett utvecklande och stärkande arbete med trevliga kollegor i ett välskött och lönsamt företag.

Välkommen med din ansökan!

Kontaktpersoner

Läs mer om företaget och våra produkter på [www.zilenzio.se](http://www.zilenzio.se)

För övriga frågor kontakta Linus Dahlberg på +46 70 618 97 41

Vi arbetar med löpande urval och ser gärna att du därför skickar in din ansökan snarast möjligt till:

[linus.dahlberg@zilenzio.se](mailto:linus.dahlberg@zilenzio.se)

# Zilenzio

Selling silence